



Julien
Chabrand

projet
Panini-Box

2013
36h chrono

Parle-nous de Panini Box ?

Nous proposons un service de restauration rapide chaude et de qualité, 24H/7J pour moins de 4€. « PaniniBox » propose des produits chauds, de qualité, disponibles à toute heure. Pour cela, nous mettons à disposition des distributeurs automatiques innovants capables de cuire les produits en 90 secondes. Nous travaillons avec un traiteur qui nous garantit une qualité optimale et nous atteste de l'origine des ingrédients (viandes) et, avec des laboratoires pour effectuer des contrôles bactériologiques dans les distributeurs afin d'assurer une hygiène parfaite. Nous assurerons également un service complet autour de nos distributeurs. L'entretien et la maintenance sont gérés par notre équipe. De nombreuses animations sont mises en place pour dynamiser les sites implantés, de la dégustation aux jeux concours. Nos distributeurs s'intègrent parfaitement dans les établissements publics comme les hôpitaux, les universités et les gares, mais aussi dans les établissements privés du siège social à l'usine.

D'où te vient l'envie d'entreprendre ?

J'ai toujours été fan de commerce, du contact avec le client. Enfant, je négociais mes figurines : pour le moindre défaut, je n'hésitais pas à le faire remarquer pour obtenir un petit rabais. Au fur et à mesure, je me faisais ma petite expérience. Mon entrée à la Faculté d'Economie et de Gestion d'Aix-Marseille a véritablement marqué une rupture. Je pris conscience des mécanismes économiques. Pour mes 18ans, je commençais à investir avec de l'immobilier, un simple garage que je louais. J'y avais investi toutes mes économies puis je l'ai revendu quelque mois plus tard en réalisant une petite plus-value. J'ai rapidement réalisé qu'il m'était d'ores et déjà possible de créer de la valeur, sans forcément avoir mon diplôme en poche. Je débute ainsi une activité de mandataire immobilier en auto entrepreneur. Mis à part développer mon portefeuille de bien et conseil acheteur et vendeur, je n'apportais pas un réel service. J'ai alors décidé de me tourner vers un autre secteur d'activité qui me fascinait : la distribution automatique (DA). Mais le secteur de la DA est l'un des plus concurrentiels, il m'était donc difficile de démarrer. Il fallait donc trouver une alternative à la DA « classique » Au sein d'Aix-Marseille Université, je fis le constat qu'il manquait d'offre de restauration répondant aux besoins des étudiants : rapide et disponible. L'idée d'un distributeur de sandwich chaud me vient rapidement. Ce fut l'origine de PaniniBox.

Contact : julien.chabran@etu.univ-amu.fr